**Программа круглого стола:**

**«Господдержка как драйвер развития регионального бизнеса»**

Мероприятие проводится центром «Мой бизнес», совместно АНО «Центр компетенций в сфере сельскохозяйственной кооперации и поддержки фермеров»

**Дата и время: 16 апреля 2024 года с 12.30 до 16.00 час.**

**Место проведения: Бизнес-инкубатор «Новация» (г. Великие Луки, ул. Заслонова, д.15.)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Тема** | **Спикер** |
| **12.30-13.00** | **Меры государственной поддержки, предоставляемые центром «Мой бизнес**»: 1. Услуги для СМСП и самозанятых граждан (в том числе на условиях софинансирования от 50 до 100%), предоставляемых ЦПП
2. Классификация средств размещения (гостиниц)
3. Онлайн обучение по направлению «Азбука предпринимательства»
4. Финансовые услуги центра «Мой бизнес» (МФО, РГО)
5. Услуги, предоставляемые Инжиниринговым центром и центром поддержки экспорта для МСП
6. Выездные мероприятия и коллективные экспозиции для СМСП и самозанятых граждан Псковской области (выставки, форумы, бизнес-миссии)
 | Представители Центра «Мой бизнес» Псковской области  |
| **13.00-13.30** | **Меры поддержки АНО «Центр компетенций в сфере сельскохозяйственной кооперации и поддержки фермеров**».1. Гранты, субсидии, предоставляемые Комитетом по сельскому хозяйству и государственному техническому надзору Псковской области,
2. Консультационная и образовательная поддержка
 | АНО «Центр компетенций в сфере сельскохозяйственной кооперации и поддержки фермеров» - директор Золина Полина Евгеньевна |
| **13.30-14.00** | **Кофе-брейк** |  |
| **14.00-16.00** | **Экспортный семинар** **«Ключевые этапы подготовки к международной выставке»**Переформатирование мира внешней торговли вследствие беспрецедентного давления ограничительных мер в отношении Российской Федерации – ключевая предпосылка исследования и выбора российскими экспортёрами новых направлений сбыта своей продукции. Одним из максимально эффективных каналов сбыта продукции на внешние рынки остается международная выставка. Какими правилами нужно руководствоваться при выборе международной выставки? Как к ней правильно подготовиться? Какая подготовительная работа должна быть проведена экспортером до визита на выставку и какие этапы она включает? На все эти вопросы вы сможете получить ответы, став участником экспортного семинара. | Вакуленко Марина, Эксперт и бизнес-консультант ВЭД, профессиональный стаж в сфере ВЭД 30 лет, владелец и генеральный директор ООО «Экспортдинст» |